

KENIA



Superficie (km2): 582.367

Capital: Nairobi

Población (millones hab.): 46,05 (2015 est.)

Principal lengua oficial: Inglés y Suajili

Formalidades de entrada: Pasaporte y visado

Doing business: 92/190 economías (2015)

PIB corriente (millones de dólares): \$ 63.398 (2015)

PIB per cápita: \$ 1.376,71 (2015)

Crecimiento PIB (tasa anual): 3,15% (2015)

Inflación (tasa anual): 6,1% (2016)

Recursos naturales: Piedra caliza, sal, piedras preciosas, zinc e hidroelectricidad

Exportaciones españolas: \$ 87,93 (2016 est.)

Importaciones: \$ 16.340 (2016 est.)

Productos importados: Maquinaria y equipos de transportes, vehículos, derivados del petróleo, hierro y acero, resinas y plásticos

Origen importaciones: China (30%), India (15,5%), UAE (5,7%).

Kenia es el mayor y más diversificado de los mercados de África del Este. Es el centro comercial y económico de África oriental y su economía no está basada en el petróleo. Su capacidad como país pasa por un PIB basado en gran medida en el sector agropecuario, las manufacturas y el comercio, los transportes y las comunicaciones. La visión exterior de Kenia tiene una buena imagen industrial; y un comportamiento laboral activo de su mano de obra.



La nueva Constitución y el servicio de Crédito Ampliado, asociado al Fondo Monetario Internacional, conceden mejoras en la estructura de los ingresos públicos, notándose un incremento positivo en las relaciones de comercio exterior. Las oportunidades de negocio se centran en el desarrollo de grandes infraestructuras, como las energías renovables debido especialmente a la necesidad de demanda eléctrica. Igualmente existen oportunidades en el desarrollo de numerosos proyectos ferroviarios y de carreteras.

Las relaciones bilaterales con España han tendido a incrementarse, debido a las buenas relaciones entre la Oficina Económica y Comercial de la embajada española en Nairobi. El acuerdo Bilateral de Cooperación Financiera, con el objetivo de poner las empresas españolas en una posición comercial preferente, es fruto de ello.

Sectores con potencial importador e inversor:

Los sectores más influyentes para la importación son: el sector alimenticio, el sector infraestructuras (energético) y el sector de las manufacturas de consumo. Requiriendo importar productos como combustibles minerales, maquinaria, aparatos eléctricos y vehículos automóviles. Así como, para los productos alimenticios, especialmente como conservas, cacao, café y frutas procesadas. Marzo 2017.

Fuentes: CIA, The World Factbook; World Data Bank; ICEX; DataComex

Con la colaboración de





RUANDA



Superficie (km2): 26.338

Capital: Kigali

Población (millones hab.): 12,33 (2014 estimado)

Principal lengua oficial: Inglés y Francés

Formalidades de entrada: Pasaporte más visado

Doing business: 46/189 economías (2015)

PIB corriente (millones de dólares): 7.521 (2013)

PIB per cápita (dólares): 638 (2013)

Crecimiento PIB (tasa anual): 4,7% (2013)

Inflación (tasa anual): 4,2% (2013)

Recursos naturales: Oro, estaño, tungsteno, metano, tierra cultivable y energía hidroeléctrica

Exportaciones españolas (millones de dólares): 3,73 (2014)

Importaciones (millones de dólares): 1.354 (2013 est.)

Productos importados: productos alimenticios, maquinaria y equipo, acero, productos derivados del petróleo, cemento y materiales de construcción

Origen importaciones: Kenia (17,3%), Uganda (15,6%), Emiratos Árabes Unidos (8,9%), China (7,2%), India (5,6%), Tanzania (5%), Bélgica (4,5%), y Canadá (4,1%) (2012)

Ruanda es una de las cuatro naciones africanas clasificadas entre las 75 economías más competitivas del mundo, ocupando el 62º puesto del ranking The Global Competitiveness Report 2014-2015. Por su parte el FMI destaca a Ruanda como una de las economías que más ha progresado, predijo un crecimiento del PIB cerca un 5,7 en 2014 y un 6,6% en 2015.

Los progresos que se han registrado en Ruanda explican que sea uno de los diez destinos preferidos por la inversión extranjera directa (IED) en el África Subsahariana. El Gobierno ha otorgado máxima prioridad al desarrollo de las infraestructuras de transporte (reconstrucción de la autovía Kigali-Garuna, la línea de ancho estándar de Mombasa a Kigali, la construcción del nuevo aeropuerto internacional de Bugesera), así como potenciar la oferta energética.



Ruanda se basa en una economía de subsistencia que ocupa el 90% de la población. El país carece de recursos naturales y minerales de importancia. Todo esto hace que tenga una dependencia económica significativa de Bélgica. Las principales exportaciones son el Café arábigo y el té, la minería es la segunda actividad del país, donde destacan los minerales de la casiterita.

El mercado de Ruanda tiene un mercado potencial de 10 millones de personas con una clase media en rápido crecimiento. Además es un centro logístico importante para África del Este, ya que se encuentra en el centro y bordeando 3 países en el este de África, con los que tiene una unión aduanera y un Mercado Común con 550 millones de personas. El gobierno

dispone de un servicio web para el registro de empresas, que permite la inscripción de nuevas firmas en tan sólo una hora. Este trámite permite obtener una buena posición al país en el índice doing business, delante del resto de países de la región del África del Este.

Sectores con potencial importador e inversor:

Existen oportunidades en diversos sectores: Infraestructura, oportunidades en el ferrocarril y en transporte aéreo; agricultura, inversión en el té y la horticultura; energía, generación de energía y oportunidades significativas con el gas metano; turismo, un sector en auge y que tiene un potencial de crecimiento considerable; y otros sectores atractivos como el inmobiliario y construcción, financiero y minería. Mayo 2015

Fuentes: CIA, The World Factbook; World Data Bank; ICEX; DataComex.

Con la colaboración de



UGANDA



Superficie (km2): 241.038
Capital: Kampala
Población (millones hab.): 35,91 (2013 est.)
Principal lengua oficial: Inglés y árabe
Formalidades de entrada: Pasaporte y visado
Doing business: 150/189 economías (2015)
PIB corriente (millones de dólares): 21.493 (2013)
PIB per cápita (dólares): \$ 572 (2013)
Crecimiento PIB (tasa anual): 6% (2013)
Inflación (tasa anual): 5,5% (2013)
Recursos naturales: cobre, cobalto, hidroelectricidad, piedra caliza, sal y oro.
 Exportaciones españolas (millones de dólares): \$ 13,10 (2014)
 Importaciones (millones de dólares): 4.858 (2013 est.)
Productos importados: bienes de equipo, vehículos, petróleo, medicamentos y cereales
Origen importaciones: Kenia (19,4%), Emiratos Árabes Unidos (14,1%), India (12,2%) y China (10,7%) (2013)

En el contexto de África del Este, Uganda es uno de los países de menor renta per capita y donde la mayor parte de la población se dedica a tareas agrícolas. Sin embargo, a medio plazo puede convertirse en una de las economías de mayor crecimiento de la región, gracias a grandes proyectos de infraestructuras, y a la próxima explotación de sus reservas de petróleo. Como consecuencia, Uganda puede desarrollar una incipiente clase media.

La principal fuente de actividad económica de Uganda es la agricultura y la pesca, principalmente de subsistencia, cuya aportación al producto nacional se sitúa por encima del 20%. En tercer lugar se encuentra la construcción con un 12,6%.



Su PIB es aproximadamente el 45% del de Kenia y el 70% del de Tanzania. El mercado de Uganda se encuentra integrado en el Mercado Común que forman desde 2010 los países de EAC (Comunidad de África Oriental). La aparición de petróleo sitúa a Uganda en una posición de privilegio.

El principal mercado, tanto de compra como de venta, es Kenia, con una creciente presencia de China y de Emiratos Árabes. Mombasa es el puerto más importante con el que el país tiene relaciones comerciales.

Sectores con potencial importador e inversor:

En Uganda se prevé la puesta en marcha de grandes proyectos de infraestructuras de energía y transporte, algunos de ellos relacionados con la explotación de los yacimientos de petróleo. Otras oportunidades se derivan de la construcción de proyectos de infraestructuras de transporte y energía. Estos proyectos requieren equipamiento industrial: maquinaria de obra pública, vehículos y accesorios, material eléctrico y productos químicos. Mayo 2015.

Fuentes: CIA, The World Factbook; World Data Bank.

Con la colaboración de

